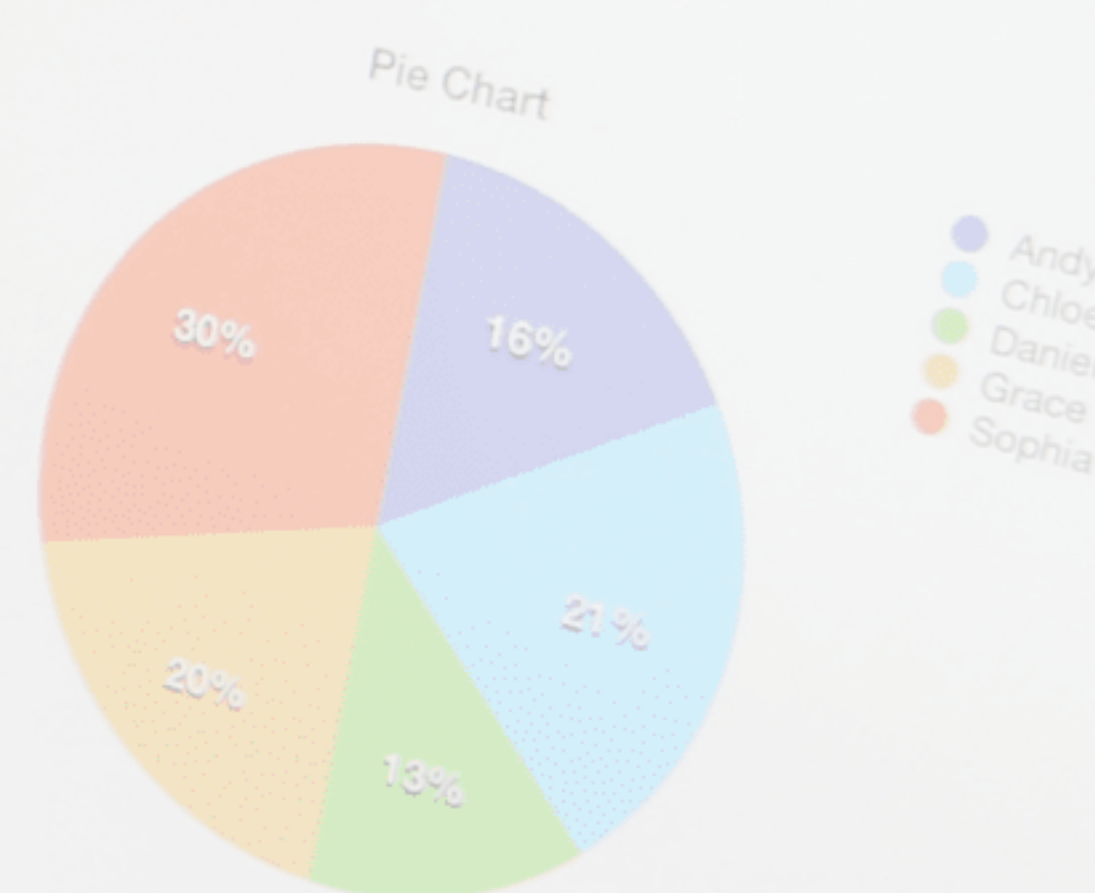


Potevio 中国普天



中国普天

数据化信息带领
3C分销行业进入移动新时代

项目背景

北京普天太力通信科技有限公司，年手机销量均超过3000万部，年营业额均超过400亿元。公司目前在国内手机代理行业处于领先地位。但随着业务量的增加，业务人员在办公室外的工作量增加，接入系统获取数据和信息非常不方便。开展业务和维护客户关系需要高效的信息协同，现在的工作形式不能满足要求，企业需要把整体的工作流程，将制度规范落实到每一个员工每个关键节点。

洞察

随着企业业务量的增加，审批的工作量增加。公司需要将资金流、物流、信息流的管理和服务水平作为公司核心竞争力的重要部分。国内大型3C产品分销商，比如苏宁，都已经实现了办公移动化，通过领先的IT技术应用，构建公司运营高效、成本领先的体系。

痛点

根据企业现状，我们调研了企业现行工作流程存在的不足，对于提高企业竞争力的管理需求，我们做了基于用户需求和场景的用研报告问卷，推出行业痛点。

- 需要维护复杂的关系网络；
- 难以制定准确有效的销售计划
- 人员管理难度大
- 难以保证数据的准确性和安全性
- 团队之间沟通成本过高
- 对市场热点反应较慢



针对行业痛点，挖掘
分销行业大数据时代
信息体验价值

- 1.减少等待时间
- 2.减少沟通成本
- 3.减少多余工作量

成本

效率

- 1.随时随地信息采集
- 2.信息采集支持图文拍照上传
- 3.简化审批流程，降低文件
- 3.流转过程

- 1.自上而下信息传达
- 2.自下而上信息反馈

连续

市场

- 1.行业内的竞争力
- 2.营销传播速度快

可视化设计

我们从用户体验设计的角度出发，优化pc端功能模块，明确分类，层次清晰。简化用户操作流程，数据信息及时获取，提升办公效率。

移动化前



- 往期数据难以快速查询，需要找往期文件
- 数据保存在PC端，不在办公室时很难获取数据信息

移动化后



- 随时随地快速查询数据信息

三大系统移动化办公，
打通各系统间业务数据，
高效提升企业办公效率。

立足于普天用户的使用习惯，我们在产品架构上打通各系统间业务数据，满足用户实时查询和采集企业信息。设计团队使用统一的控件组件规范界面流程及层级，主视觉色彩差异化区分三大系统板块。卡片列表内容隐藏下拉，避免了重新打开页面和跳转页面的繁琐，让产品尽可能简约，使用户感知流程优质体验。

- 数据可视
实时同步
- 信息协同
高效低成本
- 信息传达
空间连续



设计体验指标优化

1天 1小时

对信息的反馈速度从原来的1天减少到1小时，甚至是分钟

1-2 3-5家

通过获取所需的信息，销售人员每天能够完成的客户信息采集从原先的1-2家可以提高到3-5家每天

45分钟

通过设计体验的操作，简化流程步骤，员工每天至少节省45分钟在办公桌前的工作时间

65%

有65%的操作是在移动化办公平台完成的，充分利用了员工的碎片时间，大大提高了员工工作的灵活性和日内工作量

我们汇总统一后台数据，及外部的供应链环境数据，无缝连接移动端系统，数据化信息打通系统办公业务，超越空间限制，让分销行业的办公效率更高效。



联系我们
CONTACT US

jianing.feng@yunshipei.com

400-069-0309

北京市海淀区海淀大街27号天使大厦三层